

PYMES ¿Qué sabemos de ellas? - Economía formal o Informal

01/09/2009

Autor: Ramiro H. Mazzeo

PYMES : Que sabemos de ellas ¿?

El argumento principal de este trabajo gira sobre la sensación que hay muchas actividades que son lícitas o ilícitas no registradas formalmente (como veremos más abajo) que se encuentran debajo del trabajo formal y al mismo tiempo forman parte de la economía - no registrada- de un país.

Comenzamos analizando que son las pymes y micro pymes en Argentina y luego vemos a través de artículos y trabajos publicados de Argentina y México donde contamos con información muy detallada que confirma mi hipótesis sobre el trabajo informal.

Tenemos estereotipos de pymes, pequeña y mediana empresa, hay muchos tipos de pymes y desde la experiencia personal puedo decir que existen pymes y micro pymes en muchos ámbitos donde ni siquiera nos imaginamos.

Primero me gustaría definir que entendemos en Argentina por Pyme ya que su definición y ese es mi argumento principal no responde a una cantidad de actividades y comercio en general que también tienen que estar encuadrado como pyme o micro pyme. La subsecretaría de industria y comercio en Argentina define a las pymes de la siguiente manera

¿Micro, pequeña o mediana?

Niveles máximos de valores de ventas totales anuales para saber en qué categoría se encuentra una empresa.

Las tres categorías, hoy en día, están reglamentadas por la Disposición [Res. N°24/2001 y sus modificatorias](#) (InfoLEG), para los sectores Agropecuario, Industria y Minería, Comercio, Servicios y Construcción.

Tamaño / Sector	Agropecuario	Industria y Minería	Comercio	Servicios	Construcción
Microempresa	\$ 456.000	\$ 1.250.000	\$ 1.850.000	\$ 467.500	\$ 480.000
Pequeña empresa	\$ 3.040.000	\$ 7.500.000	\$ 11.100.000	\$ 3.366.000	\$ 3.000.000
Mediana empresa	\$ 18.240.000	\$ 60.000.000	\$ 88.800.000	\$ 22.440.000	\$ 24.000.000

En distinta bibliografía encontramos que las pymes son empresas que se segmentan en función de distintas características como personal, ventas, activos como principal característica. De esta forma quedan fuera de esta clasificación y la bibliografía deja afuera un universo importante de empresas y emprendedores que son las micro empresas. Por supuesto todos ellos son Pymes de distinta configuración social, económica y financiera,

En Estados Unidos, en el 2008 se computaban 3.8 millones de pymes de menos de 10 empleados que empleaban a 12.400.000 personas que representaban aproximadamente el 11% del sector privado.

Tomemos por ejemplo la industria de la producción de spots publicitarios y cinematografía, un mundo se abre allí. Por ejemplo podemos considerar pyme a una señora que realiza el vestuario para 50 extras en un comercial de televisión cobrando por su trabajo \$25.000 ¿Es una pyme un señor que construye decorados donde cada uno puede valer \$10.000 ¿? O también aquel que alquila cámaras y luces donde el padre es el gerente general y presidente de la pyme y sus hijos e hijas lo secundan cobrando por un equipo básico para 3 días de filmación U\$S 50.000.

El micro adaptado como comedor y la camioneta adaptada como cocina para atender a la gente que se encuentra trabajando filmando los spots son pymes ¿? Están registrados, bueno algunos si lo están y otros no.

Tenemos otros ejemplos muy claros donde no todas las pymes se encuentran registradas.

Caso Alberto

Diseñador gráfico de UBA 28 años vive en Moreno, con su familia. Es un experto en programación web con muchos clientes en la zona de Moreno y fuera de ella, gana y digo gana porque no factura, aproximadamente \$4000 por mes. Tiene un empleado/ socio trabajando con el Mario edad aproximada la misma, Alberto le paga por proyecto y este recibe una parte del monto que recibe Alberto se constituye en otra pyme ya que a su vez Mario tiene sus propios clientes, configuran una red de trabajo en equipo con Alberto. Aca tenemos un ejemplo de una micro pyme no registrada en ninguna estadística produciendo y agregando valor (no paga IVA ni ganancias ni es monotributista)

Caso Jorge:

Profesional de 55 años con 1 trabajo en relación de cuasi dependencia y otra actividad paralela. Jorge tiene dos maquinas de los años 60/70 fabrica medias deportivas. No está inscripto en ningún lado compra hilado como consumidor final o en negro, tiene empleados no registrados y toda su producción la vende a través de vendedores/ revendedores, en la feria de La Salada o la Feria de Retiro, al contado sin factura, sin problemas de cobranzas ni cheques.

La Salada, feria de ferias por excelencia, paraíso emblemático de todo tipo de artículos y de muchas procedencias, legales e ilegales, los puestos se alquilan por horas y quien lucrea con eso, ¿ no es una mini pyme oculta no registrada ¿?

Los miles de motos de delivery que circulan por la ciudad de Buenos Aires y alrededores, están registrados ¿? Forman parte de la economía formal ¿? Sin embargo ganan un salario, más propinas que a su vez consumen en el circuito formal o informal.

Todos los mencionados anteriormente están por debajo de los mínimos que se menciona en el cuadro A que muestra más arriba los niveles de encuadramiento y sin embargo forman parte de la economía Argentina.

También están los cartoneros o recicladores, cientos de personas recogen todos los días con sus carros o bolsas cartón que es vendido y reciclado, son cuentapropistas no registrados obviamente que están en la línea de subsistencia, pero aún así consumen artículos de circuitos formales.

Los plomeros, pintores, albañiles y otras ramas de la construcción como carpinteros, techistas, jardineros, pasea perros, acompañantes R69 y otros también están fuera de todo registro de la economía y con seguridad no son captados por las estadísticas nacionales ni locales de ninguna ciudad, pero también consumen productos del circuito formal.

Casi invariablemente toda la bibliografía argentina que encontré habla de la economía informal asociando la misma al empleo en negro o empleo informal, y casi no hay información estadística de la economía informal en Argentina.

De todas maneras en el artículo *La economía informal* de Mario Teijeiro, Presidente del Centro de Estudios Públicos <http://www.cep.org.ar> del 30 de abril del 2004 nos cuenta que : “La presión impositiva aumentó del 11 % del PBI en 1974 a 25 % del PBI en el 2004, a través de paquetazos impositivos sucesivos que aumentaron tasas, ampliaron bases imponibles y crearon impuestos extraordinarios. El correlato directo ha sido un aumento continuo de los incentivos para la evasión impositiva. También ha contribuido a la creciente informalidad la idea cada vez más generalizada que los impuestos financian corrupción y ñoquis (convicción que destruye la moral tributaria) y las incapacidades de los organismos recaudadores.”

Aumento de impuestos y empleo informal parecen ir de la mano en toda la bibliografía, como vemos en un autor nacional y otros extranjeros.

Johnson, Kaufmann y Zoido-Lobaton (1998) encuentran una correlación positiva entre el tamaño de la economía informal y la carga del impuesto a la renta o a las ganancias.

También encontramos alguna información estadística en otro trabajo publicado en la Universidad Católica Argentina del autor Ernesto O'Connor en septiembre 2007 titulado "Estructura económica y economía negra en Argentina" como sigue:

- 1) la economía negra como % del PBI en el año 2000 era 41% en Países Sub Desarrollados, 38% en Países en transición, y 18% en OECD, para 110 países (Schneider, 2001)
- 2) Schneider (2002) la evasión del IVA alcanza el 25%,
- 3) El índice, Dirección de cuentas Nacionales nos muestra que hay 39,7% de asalariados no registrados como proporción de asalariados totales.
- 4) Consecuentemente, el grado de monetización ha crecido, pasando el ratio M1 de 7.8% en 2000 a 13% del PIB en 2007. Paralelamente el crédito bancario al sector privado ha caído del 25% al 15% del PIB entre los mismos años, pese a la recuperación desde 2005. Estos números nos sobre el aumento del M1 podría indicar un aumento de la economía del circuito informal al aumentar la moneda en poder del público.

Investigando el tema encontré otro artículo de México que se denomina "Integrando el género en el análisis macroeconómico" del Centro Internacional de Investigaciones para el desarrollo (http://www.idrc.ca/es/ev-42963-201-1-DO_TOPIC.html#ch02casilla03).

En este resumé las partes que me parecen más importantes para este trabajo sobre las actividades formales e informales confirmando mi argumento que hay muchas actividades no registradas y/o micro pymes que se pueden asimilar en una economía total de un país y donde solo se puede ver una parte de una gran pirámide que es la economía formal y registrada.

Las actividades que entran a formar parte del Sistema de Cuentas Nacionales (SNA) y ayudan a calcular el Producto Nacional Bruto son únicamente las que representan transacciones del mercado (véase [figura 2.1](#)).

"Sin embargo, más allá de la economía visible existe una economía informal. Aquí los bienes y servicios siguen estando en el mercado pero no están documentados por estadísticas oficiales. Existe también la economía de subsistencia, en la que bienes y servicios se producen para el consumo de los propios productores. Todas estas actividades descansan sobre el trabajo no remunerado de reproducción y cuidados en el hogar, que es lo que asegura la producción y la productividad de la fuerza laboral que mantiene funcionando a toda la economía. Aunque el Sistema de Cuentas Nacionales de 1993 fue revisado para dar un valor de mercado a algunas actividades de subsistencia en las que los bienes eran producidos y consumidos en el mismo hogar, aún persiste la parcialidad contra este trabajo no remunerado; sin embargo es fundamental para la reproducción, cuidado y mantenimiento del trabajo, así como para la acumulación de capital humano. Tanto en las nuevas teorías de crecimiento como en las agendas actuales de las políticas, ambas están creciendo en importancia.

El tamaño relativo de estas subeconomías varía considerablemente a lo largo del mundo. En general, la economía visible es más pequeña que la informal cuanto más pobre es el país; y dentro de los países pobres, cuanto más pobre sea el hogar. Producción y reproducción en los países pobres están más inmersas en la familia, en el parentesco y en la comunidad de lo que han querido reconocer los análisis económicos convencionales. La dimensión en términos de género de este hecho puede apreciarse comparando la distribución del trabajo según el género entre actividades de Sistema de Cuentas Nacionales y las que no pertenecen a éste en diferentes partes del mundo (véase [casilla 2.3](#))."

International development research center.



Tengo otro ejemplo que menciona el autor **Jorge Zárate Montaña, DIRECTOR del IESDE México** referido a la economía informal escribe sobre la economía informal e ilegal en un país como México de más de 103 millones de habitantes y dice lo siguiente:

“No es lo mismo, tanto por su naturaleza como por su impacto, lo que hace un vendedor ambulante de chicles en una esquina y un vendedor de cocaína en el narcomenudeo. Uno no paga impuestos y viola la ley, pero el otro es parte de una red criminal.

Estas y otras afirmaciones han estado apareciendo en la prensa nacional y oficial y me permito transcribir y compartir con ustedes como la del INEGI que tiene encuestas en las que pregunta acerca de las actividades informales, y la cifra más reciente indica que al final del año pasado había más de **11 millones de personas con empleos en el sector informal.**

Pero, desde luego, en sus encuestas, el INEGI no pregunta por actividades ilegales y aunque lo hiciera, sería ingenuo pensar que la gente admitiría dedicarse a esa actividad.

Tan sólo en el **Distrito Federal** se estima que **se roben alrededor de 25 mil vehículos cada año.** Aunque considere precios unitarios bajos, del orden de 50 mil pesos la unidad robada, estaríamos hablando de mil 250 millones de pesos por año.

La piratería genera ingresos para los piratas de 11 mil millones de dólares de acuerdo al estimado del Instituto para la Protección de la Propiedad Intelectual y el Comercio Legal.

En conjunto, las actividades delictivas en México deben generar ingresos de decenas de miles de millones de dólares, esto representa no sólo un impresionante poder económico, sino la capacidad de crear virtuales "estados" dentro del Estado.

Si se quisiera ahorcar financieramente a la delincuencia, una de las vías sería cerrarle la puerta al lavado de dinero.

Por ejemplo, se sabe que algunos de los cárteles del narco se quitan ese problema pagando "en especie" a quienes trabajan para ellos. La proliferación del narcomenudeo, en alguna medida ha surgido debido a la necesidad de "monetizar" esos pagos.

El Gobierno no podrá erradicar las actividades delictivas únicamente con poner al ejército en la calle. Esa medida puede ser útil, como mecanismo disuasivo, pero se necesita ver a la delincuencia de manera integral y una de sus vertientes más importantes es la económica.

Con la misma intensidad con la que se ha hecho uso de la fuerza pública para recuperar las calles y los espacios públicos, también se necesita una ofensiva para recuperar los espacios económicos.

Ojalá nos sorprenda la autoridad, pero hasta ahora no se ve con claridad una estrategia que esté orientada a echarles a perder el negocio a los delincuentes.

Si todos los géneros de economía ilegal que le describimos se convierten en actividades de alto riesgo por la efectividad de su combate legal; así como a los empresarios les hacen la vida imposible en los trámites, la autoridad se convierte en dolor de cabeza de la economía ilegal, entonces tampoco podrá realizar sus ganancias.

Desde luego, es más sencillo escribirlo que hacerlo, pero esa es una batalla que no puede dejar de dar la autoridad. “

El artículo que sigue apoya también mi hipótesis que la economía informal es fuerte e importante y no está registrada dentro de las cuentas nacionales de un país. Los gráficos fueron eliminados del artículo.

Ramos Soto y Gómez Brena: "*¿Qué es la economía informal?*" en Observatorio de la Economía Latinoamericana, Número 60, mayo 2006. en <http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/index.htm>

El término del sector informal en el ámbito de estudios del trabajo se ha popularizado, es usado como sinónimo de trabajador pobre, trabajador que no tiene contrato, que no tiene seguridad pública, o que no cuenta con prestaciones, el concepto que ha tenido aceptación es como el conjunto de trabajadores que no tiene seguridad social.

Los vendedores ambulantes, los trabajadores a domicilio, los vendedores en la vía pública son identificados como miembros de este sector.

La primera vez que aparece el término formal-informal en la literatura académica es a principios de los setenta, como resultado de un estudio llevado a cabo en Ghana por Keith Hart^[1]. En este introduce la noción de oportunidades de ingreso formal e informal para estudiar la ocupación en el medio urbano de dicho país, en particular entre los estratos de población de menores ingresos. Hart distingue entre lo formal e informal mediante la identificación de primero con el empleo asalariado, y el segundo con el empleo por cuenta propia.

En 1972 el término de sector informal fue hecho popular en los círculos de desarrollo académico internacional, en el análisis de termino informalidad, lo ven como otras actividades económicas que no encajan entre las categorías perfectas de lo que una economía capitalista dependiente urbana debería ser, o cualquier cosa a lo opuesto de lo ideal.

La Organización Internacional del Trabajo (OIT) en su elaboración de un estudio sobre el empleo en Kenia le añade atributos como: facilidad de entrada, propiedad familiar de las empresas, escala de operación pequeña, tecnología adaptada e intensiva en fuerza de trabajo, destrezas adquiridas fuera del sistema educativo formal, mercados no regulados y competitivos.

En la decimoquinta Conferencia Internacional de Estadígrafos del Trabajo celebrada en 1993, la OIT, luego a una propuesta de definición operativa de sector informal, esta definición incluye a las unidades económicas de los trabajadores por cuenta propia quienes usan fuerza de trabajo familiar, y a las unidades de tamaño relativo pequeño, que utilizan trabajo asalariado, se convino que el límite de tamaño de una unidad para ser considerada como parte del sector informal sería precisado en cada país.^[2]

En este documento se hace énfasis en la conveniencia de integrar a las actividades agropecuarias en la definición de sector informal de un país, siempre que existan los instrumentos estadísticos adecuados para llevar a cabo esta tarea.

Un hecho importante que se deriva de la definición es que el trabajo doméstico remunerado no se incluye como elemento de este sector, pero la OIT señala la decisión de incluir o no al trabajo doméstico remunerado como parte del sector dependerá del país.^[3]

La definición y uso del término informal en México, se difunde a partir de 1974, gracias a una intensa actividad que realiza el Programa de Recuperación de Empleo en América Latina y el Caribe (PREALC), y la primera institución gubernamental que utiliza el término es la Secretaría de Trabajo y Previsión Social, en el documento publicado en 1975 donde se plantea la necesidad de estudiar y medir el sector informal urbano, con fines de política económica y social.

La definición del PREALC incluye a quienes trabajan por su cuenta y a los trabajadores familiares o remunerados, excluyendo a los profesionales y los técnicos de tales grupos.^[4]

El artículo de Carlos Salas^[5] hace una crítica a las nociones más difundidas del sector informal, en donde se hace una crítica a las nociones más difundidas de este sector, hace una propuesta de abandonar la noción sector informal y su reemplazo con el estudio de las micro unidades.

Una definición especial que realiza Clara Jusidman,^[6] es en la que incluye en este sector a:

- Trabajadores domésticos, sin tener en cuenta su situación en el empleo
- Los empleadores, asalariados y trabajadores a destajo en establecimientos con 5 o menos trabajadores, excepto en las ramas que se definen como formales y el trabajo doméstico.
- Los trabajadores pro su cuenta propia, excepto el grupo de profesionales de la Clasificación Mexicana de Ocupaciones y el trabajo doméstico.

Robert Bryan, lo define de dos maneras^[7]:

1. al nivel de establecimientos, incluye las unidades privadas registradas de sectores no agropecuarios, con 15 o menos personas ocupadas si se trata de actividades manufactureras, y 5 o menos personas en las otras actividades.
2. a escala individual, incluye a los trabajadores no remunerados, independientemente que sean familiares o no, y a los trabajadores asalariados que no tengan prestaciones sociales.

Roubaud, considera integrar al concepto de sector informal, aquellas unidades económicas que no cuenten con el registro correspondiente ante hacienda.^[8]

Kathleen Staudt, incluye en su definición de actividades informales a trabajadores por cuenta propia y los clasifica como:^[9]

- trabajadores asalariados que no están cubiertos por la seguridad social
- el trabajo ocasional como trabajador por cuenta propia
- el trabajo en actividades de auto construcción de vivienda
- la compra de mercancías o servicios al otro lado de la frontera.

Ludger Priess hace mención que los criterios más predominantes para definir la informalidad son con relación a la inconexión con organizaciones, como por ejemplo los que no están afiliados a una organización gremial, y llega a la conclusión de que la mayoría de los trabajadores por su cuenta pertenecen al sector informal.^[10]

Las diversas nociones del sector informal Rendón Salas afirma que se pueden enlistar características en este sector como son:

1. Los individuos que buscan obtener un ingreso por vías legales y distintas al desempeño de una actividad económica y que caben en lo que se conoce como estrategias de supervivencia.
2. . los trabajadores domésticos remunerados
3. los trabajadores asalariados, esto es, trabajadores por cuenta propia o trabajadores familiares no remunerados
4. los trabajadores asalariados que carecen de condiciones adecuadas de trabajo sea en términos de salario, contrato laboral o pago de prestaciones.
5. los trabajadores que realizan alguna tarea en el marco de la subcontratación con empresas típicamente capitalistas.
6. las microempresas, por lo general entendidas como unidades de producción con un número de trabajadores inferior a diez
7. todos los establecimientos que no cumplen con alguna disposición legal relativa al ámbito laboral.
8. aquellas unidades que incumplen alguna regulación gubernamental, por ejemplo, el registro fiscal.^[11]

Las definiciones presentadas tienen elementos coincidentes, como la ausencia de registro ante hacienda, que serían los de servicio doméstico, de los de cuenta propia, patrones de unidades pequeñas, la dificultad

de medición dependerá de la disponibilidad de fuentes estadísticas que permitan captar estos atributos que aparecen en distintas definiciones, así como la cobertura geográfica de cada fuente de información.

El Instituto Nacional de Estadística Geográfica e Informática, (INEGI) es un comunicado de Prensa,^[12] considera la definición del sector informal, aprobada en la decimoquinta conferencia de estadísticos del trabajo de la OIT, celebrada en Ginebra, Suiza de 1993, que el subsector informal está integrado por todas aquellas empresas no constituidas en sociedad que forman parte del sector de los hogares, dedicadas a la producción de bienes o servicios, con la finalidad primordial de generar empleo e ingreso para las personas involucradas.

1.2. Características del subsector informal

Dichas unidades funcionan con bajo nivel de organización, poca división del trabajo y capital, con mano de obra y tecnología poco calificada; los activos fijos pertenecen a los propietarios y pueden ser utilizados indistintamente por su empresa no constituida en sociedad o por el hogar, no existen garantías formales de contratación y pueden realizar transacciones y contraer pasivos sólo en nombre propio.^[13]

El subsector informal incluye a los trabajadores por cuenta propia que ocasionalmente emplean asalariados y generalmente no se inscriben en registros oficiales, fiscales o de seguridad social, y parte de los dueños de los negocios informales pueden ocupar uno o más asalariados de manera continua, cumpliendo parcialmente con reglamentaciones o requisitos gubernamentales. Así dentro de la economía informal quedan incorporados, los vendedores ambulantes de mercancías y de alimentos, artesanos, transportistas, prestadores de servicios domésticos de todo tipo y de reparaciones diversas, así como sexo-servidores, entre otras.

Es importante señalar que el subsector informal no incluye la denominada economía subterránea ni actividades ilegales tales como la evasión fiscal, la piratería, la producción y tráfico de drogas, la usura, la reventa de taquilla, el comercio y transporte de mercancías de contrabando o las intervenciones quirúrgicas desautorizadas, entre otras.

1.3. Resumen de Características sociodemográficas del subsector informal elaborado por la Encuesta Nacional de Micronegocios (ENAMIN) del INEGI.

Poblacion ocupada en negocios informales					
		Hombres	63,1%	Mujeres	36,9%
Motivos para iniciarse en el sector informal					
Complementar ingreso familiar	35,9%	Porque ganan más	33,1%	No encontró otro empleo	13,6%
Antigüedad dentro del sector informal					
De 1 a 5 años	41,2%	Entre 6 y 10 años	22,3%	Mas de 10 años	25,1%
Expectativas de sus dueños					
Continuar con la actividad	89,6%	Cambiar o abandonar	8,9%	No tiene planes	1,5%
Solicitud de crédito					
No solicitan crédito	93%	Brindan familiares o vecinos etc	4,8%	Instituciones bancarias o prestamistas	2,2%
Monto subsector informal					
445.486 mill. de pesos		12,7% del PIB total del país, 3 veces el producto generado por agricultura y ganadería considerado de manera conjunta.			

Trabajadores que no cuentan con prestación de seguridad social en el 2000	61% de la PEA				
--	---------------	--	--	--	--

Con relación a la producción nacional por sector de actividad económica se observa que éste sector informa representa en promedio el 30.8% del Comercio y Restaurantes, 11.5% de los Servicios Personales, 6.1% de la Industria Manufacturera, y en menor medida en el Transporte y la Construcción con 4.6% y 3.3% respectivamente.

1.4. Medición del sector y del empleo informal en México

El empleo informal en México, definido como todos aquellos trabajadores que no cuentan con prestación de seguridad social, constituyó el 61% de la PEA en el 2000. El empleo en el sector informal, definido como todos aquellos trabajadores movilizados por las unidades económicas del sector informal, éste constituyó el 38% del empleo informal.[\[15\]](#)

Una de las variables que nos permiten analizar este término, es la Población Económicamente Activa (PEA), por representar al total de trabajadores en activo, también que es el monto de la población que no tiene una actividad formal, y predispuesta a ingresar al mercado informal.

Su participación del empleo informal en el empleo total, las estimaciones indican que esta ha sido en promedio del 54.0% de la población económicamente activa en áreas urbanas durante el periodo 1994-2002, al igual que con la producción destaca el hecho de que esta participación ha permanecido relativamente constante a lo largo de todo el periodo.

Conclusión:

Tomando como ejemplo Argentina y México para explicar que significan los sectores informales y la importancia que tienen podemos extender estos mismos conceptos a otros países latinoamericanos. Encontré también similitudes para Brasil con México y Argentina.

Quedé sorprendido por el grado de informalidad de México y por supuesto el de Argentina lo conocemos es vox populi que después de las grandes empresas controladas por la legislación impositiva y laboral existe una gran informalidad en la producción y distribución de productos industriales y artesanales aguas abajo generando puestos de trabajo y haciendo muy flexible la legislación laboral. Esta economía también genera millones de \$ en el intercambio diario de bienes y servicios de todo tipo.

Si bien el trabajo informal o economía negra lícita está demonizada y censurada desde el punto de vista de los trabajadores no registrados, y la evasión de contribuciones y cargas sociales, quisiera también dejar aclarado y rescatar que quienes ejercen la economía informal lo hacen por múltiples razones entre las cuales podemos encontrar la falta de estructura, costos altos para entrar en la economía formal, el tamaño de la actividad que practican, el monto de ingresos que tienen, altos costos y exigencias bancarias, desde el lado positivo a quienes practican economía informal podemos mencionar los menores costos de producción o venta, menor capital para llevar adelante las actividades, y 100% de manejo de efectivo.

Todo se realiza de una forma más simplificada que cuando se lo compara con la economía formal, al mismo tiempo estas unidades económicas mínimas y con actividades lícitas tienen gran flexibilidad y creatividad en cuánto a tomar o despedir empleados, asociarse, y/o cambiar la actividad lo que le da un grado de supervivencia mayor que a unidades económicas mucho más grandes.